

## Щербаков Даниил Сергеевич

### *Директор по международному развитию, SimpleTips*

- Более 7 лет занимаюсь менеджментом проектов и продуктов, а также выводом российских стартапов на международные рынки.
- Ранее с командой [Fibrum](#) произвели и продали 50 000 мобильных VR-шлемов Fibrum Pro по всему миру, начав продажи в Best Buy, Amazon и Media-Markt/Saturn, а также став первым российским товаром на AliExpress.
- Кроме того, я руководил развитием маркетинговой платформы [Radario](#) на рынках США и Великобритании. За время моей работы платформа получила статус официального партнёра и была интегрирована в Eventbrite (крупнейшая в мире билетная платформа, 200 млн билетов/год), а среди её клиентов были крупнейший католический университет Америки - DePaul, старейшая баскетбольная команда Великобритании/последние два сезона чемпионы британской баскетбольной лиги - Leicester Riders и многие другие.
- В данный момент я являюсь директором по международному развитию компании [SimpleTips](#) - сервис для оставления чаевых в индустрии гостеприимства. На сегодняшний день мною найден потенциальный product/market fit и ведутся переговоры о запуске пилотов с несколькими отелями на территории США.
- Помимо основной деятельности, регулярно консультирую стартапы, делюсь своим опытом в статьях на VC, Inc., а также провожу мастер классы во ФРИИ, Сколково, Московском Акселераторе и ИТМО. Также, являюсь ментором и лектором таких образовательных программ, как TechStars Startup Weekend, Startup Russia Traction Program и SkorostVentures Start. Кроме того, являюсь создателем первого в рунете онлайн курса по запуску стартапов на международном рынке - [JumpStart](#).

[daniilscherbakov@yandex.ru](mailto:daniilscherbakov@yandex.ru)